



Obernkirchen, den 30.12.2019

Sommerfeld AG  
Friedrichsfehner Str. 2a

26188 Edewecht

Referenzschreiben Sommerfeld AG

Sehr geehrte Damen und Herren,

bezugnehmend auf unser Jahresgespräch in diesem Monat nehme ich gerne Stellung zu unserer sehr guten Zusammenarbeit.

Wir sind ein ländlicher Golfclub mit einem 18-Loch-Platz, der landschaftlich reizvoll in die Ausläufer des Weserberglandes eingepasst ist. Die topographischen Verhältnisse sowie die Bodenbeschaffenheit sind eine Herausforderung sowohl für Golfer, als auch für das Greenkeeping.

Mit dem Wechsel im Präsidium unseres Clubs im Jahre 2017 stellte sich auf Grund eines gealterten Maschinenparks und ausscheidender Mitarbeiter die Frage des weiteren Umgangs mit der Platzpflege. Gute Erfolge mit dem Outsourcing bei einem benachbarten Club ließen uns auf die Firma Sommerfeld AG aufmerksam werden.

Ein Kostenvergleich (gleiche Qualitätsstandards unterstellt) und Themen wie Personalverantwortung, Arbeitsschutz und Pflanzenschutz haben dann in einer a.o. Mitgliederversammlung zu dem fast einstimmigen Beschluss geführt, das Greenkeeping an die Fa. Sommerfeld AG zu vergeben.

Seit 2018 ist die Fa. Sommerfeld AG nun auf unserer Anlage tätig. Schon im ersten Jahr waren deutliche Erfolge sichtbar. Insbesondere die Greens, die im Club aus verschiedenen Gründen ein ständiger Kritikpunkt waren, konnten extrem verbessert werden. Maßnahmen zur Bekämpfung von Wildkräutern haben die Beispielbarkeit der Fairways deutlich verbessert. Um die Winterbeispielbarkeit der Bahnen 1 - 9 zu verbessern, wurden in Teilen Drainagen eingebaut und Schlitzlockerungen mit Besandung durchgeführt. Auch diese Maßnahmen sind sehr wirkungsvoll.

Das professionelle und nachhaltige System der Fa. Sommerfeld AG führt fortlaufend zu einer deutlichen Qualitätssteigerung unserer Anlage, was uns von Mitgliedern und Gästen bestätigt wird. Bestandteil des Systems sind auch gemeinsame monatliche Treffen mit einem Supervisor, mit dem wir den aktuellen Pflegezustand nachhalten sowie wichtige Termine und gemeinsame Ziele abstimmen. Ein zusätzlich eingesetztes Qualitätsmanagement stellt den kontinuierlichen Qualitätsanspruch sicher.

Es hat in den zwei Jahren unserer Zusammenarbeit keinen einzigen Konflikt gegeben. Alle auftretenden Fragen konnten einvernehmlich gelöst werden.

Wir konnten in 2019 unsere Greenfee-Einahmen um 33 % erhöhen. Unsere Mitgliederentwicklung, insbesondere bei den Vollmitgliedern, konnten wir nach Jahren des Rückgangs trotz einer Beitragserhöhung deutlich steigern. Neben anderen Maßnahmen hat die gute Platzpflege dieses Ergebnis möglich gemacht.

Wir sind mit der Arbeit der Fa. Sommerfeld AG und dem Umgang miteinander sehr zufrieden.

Mit freundlichen Grüßen

H.-H. Hahne  
(Präsident)